

петарлазаров

**Работно
искуство** 2008 - денес:

МАКЕДОНИЈА-КОНСАЛТИНГ Скопје, Македонија
Управител

МАКЕДОНИЈА КОНСАЛТИНГ (www.macedonia-consulting.com) како сестринска компанија на *МАКЕДОНИЈА ЕКСПОРТ*, е посебен вид на консалтинг компанија која е специјализирана во маркетинг, продажба, експорт и развој на човечки капацитети. Концептот на работа е базиран на специјално развиени и дизајнирани програми за потребите на компаниите, кои се лесно прифатливи во пракса, со резултати кои се веднаш видливи. Како најголема конкурентска предност претставува комбинацијата од нашето теоретско знаење и искуството од праксата кое ние го претвараме и користиме во теоријата – Консалтингот.

2006 – денес:

МАКЕДОНИЈА-ЕКПОРТ Скопје, Македонија
Партнер Сопственик

МАКЕДОНИЈА ЕКСПОРТ (www.macedonia-export.com) е уникатен вид на компанија која ги застапува Македонските производители во избраните извозни пазари. Нашата основна цел е да им помогнеме на производителите да го изградат и прошират нивниот експорт. Покрај тоа, ние исто така нудиме маркетинг, продажни и извозни консалтинг услуги; олеснивање на можностите за трговија, заеднички вложувања и стратегиски алианси помеѓу интернационални бизниси и македонските компании. Главни брендови на компанијата:

- **MAMAC** / линија на традиционални домашни рецепти, која се извезува во повеќе од 30 земји во светот (www.mamasfood.mk)
- **TIP OF THE WEEK** / прирачник за личен и професионален развој (преведен на 3 јазици и присутен во 5 земји: Македонија, Србија, Хрватска, Црна Гора, БиХ.

2005 – 2006

SEAVUS Скопје, Македонија
Маркетинг Менаџер

- **Фокусиран на интернет маркетинг** (www.seavusprojectviewer.com)
- Водење и Координирање на веб дизајнот и тимот за маркетинг операторите
- Истражување на пазарот и анализи за конкурентноста
- Стратешко планирање и развивање на нов бизнис
- Координирање на промотивните активности
- Креирање и имплементирање на програми за генерирање на контакти
- **Развој и градење на брендот**
- Развивање и имплементирање на кампањи за корпоративен имиџ.

(Јун – Авг) 2005

RAMSTORE Mall – Скопје
Маркетинг Менаџер

Скопје, Македонија

(Настани / Промоции)

2001 – 2005

McCANN-ERICKSON Скопје
Account Manager

Скопје, Македонија

- **Раководење на Кока-Кола клиентот (2003 – 2005)**
 - Координирање и управување со активностите
 - Стратегиско планирање и развивање на нов бизнис
 - Истражување на пазарот и анализи за развојот на брендот
 - Подготвување на промоции и контролирање на трговијата
 - Координирање на BTL активностите
 - Развивање и подготовка на стратегии за односи со јавноста
- **Дополнително искуство (2001 - 2003)**
 - Nestlé RL
 - Координатор на IFES (Voters Education Campaign) 2003
 - Тим лидер на секторот за развој на нови бизниси

Образование

1995/6 – 1996/7 **Thomas Jefferson High**

Minneapolis, USA

1996/7–2001 Универзитет “Кирил и Методиј”

Скопје, Македонија

Дипломиран Финансиски Менаџер

**Стручен
Развој & други
Ангажмани**

- **SEED сертификат за “Маркетинг вештини за консалтинг” Скопје 2002**

- **Land O’Lakes тренинг за “Personnel Development & Team Building Skills” – Open Space Technology Model, Скопје 2002**

- **“Roar Map of Effective Advertising”** Презентер John Fowler – Senior Vice President – McCann-Erickson EMEA, Белград **2002**

- **SEED сертификат за “Customer Care and Relationship”, Скопје 2003**

- **“S.I.T Creative Training Program” (Семинар) Презентер Yonathan Dornitz – Advertising Trainer / Meditation Facilitator”, Софија 2003**

- **Enhancement Plan of “Donia” – Консалтинг програм / SEED програм за развој и поддршка на мали и средни претпријатија; Скопје 2003**

- **Small and Medium-sized Enterprise Development Project – Маркетинг Консалтинг Програм финансиран од ЕУ кој е надгледуван од страна на Европската Агенција за Реконструкции; Македонија 2006**

- **SEE Consultancy Project (South East Europe Consulting Network) – Претставници од Организацијата на консултанти за промоција на експорт од Македонија - Проект на Германското Министерство за Економска Соработка и Развој 2009**

- **Export Promotion Development Project (Macedonia Light Industry 2009/2010) – Проект поддржан од USAID, имплементиран од старна на МАКЕДОНИЈА-ЕКСПОРТ се со цел да го зајакне секторот на лесната метална индустрија во Македонија, да го подобри квалитетот на работа во фирмите и да го зголеми нивниот експорт.**

**Обуки,
тренинзи,
консалтинг**

Facilitating and Training Skill & Experience:

- Executed trainings (2008-2013): **Vitaminka / Team Work, Tutunska Banka / Sales Techniques, Canon / Sales and Customer Care, DUNA / Direct Sales, Skovin / Merchandizing, Doba Voda, Ladna / Marketing, Reptil / Management Skills, Compunet / Cold Calling , CEED (Center for Entrepreneurship and Development) / Sales increase Strategy, Pivara Prilep / Competitive Advantage, Eurolink / Customer Care, PORSCHE /Team Creative Adventure, VITALIA / Creative Communication, VINCINI / Merchandizing Tactics, EVN / General**

Management Skills, **Комерцијална Банка** / Train of Trainer...

Други Вештини

Реализирани обуки: Vitaminka / Јакнење на тимот, Tutunska Banka / Продажни вештини, Sapop / Продажба и однос со клиенти, DUNA / Директна продажба, Skopin / Мерчендајзинг, Doba Voda, Ladna / Маркетинг, Reptil / Менаџерски вештини, Compunet / Cold Calling , CEED (Center for Entrepreneurship and Development) / Стратегија за развој на продажбата, Pivara Prilep / Конкурентски предности, Eurolink / Однос со клиенти, PORSCHE /Креативна тимска авантура, VITALIA / Креативна комуникација, VINCINI / Мерчендајзинг техники, EVN / Менаџерски вештини, Комерцијална Банка / Тренинг за тренери...

Одлично познавање на: Англиски

Компјутерски вештини: Windows, NT, MS Word, MS Excel, MS Power Point

Поседува важечка возачка дозвола.

Референци

Во прилог неколку референци за проекти во кои јас сум бил директно вклучен и одговорен